

**これまでのクラブ状況調査で得られた課題
(クラブが抱える目下の重要課題についてのアンケート集約結果)**

1. ビギナーが集まらない	53%
2. 会員の減少	46%
3. コーラー・キュアーの育成	39%
4. リーダー・後継者がいない	26%

I. ビギナーが集まらない(会員増加に関して)

ビギナーの募集状況についてアンケートの結果、最も効果があると思われるものは	
1. 会員の友人・知人・家族への口コミ	32%
2. 地域の新聞・ミニコミ誌、広報への掲載	29%
3. 駅頭、会館、スーパー、その他の施設にポスター・チラシ	13%
4. 公民館祭り、野外のイベントでのデモンストレーションによる勧誘	10%
5. 近隣の団地・一般住宅へのチラシのポステイング	5%
6. 自クラブのホームページによるPR	5%

そこで、上記に関連する質問です ⇒ 回答は、別紙「回答用紙」にご記入ください。

質問1 ビギナーの募集について、貴クラブで何か企画したのがありますか？

1. その企画はどんなものでしたか？
2. 成果はどうですか？

質問2 楽しいビギナークラスのあり方の工夫を何かしていますか？

1. その工夫はどんなものでしたか？
2. 成果はどうですか？

II. 会員の減少

アンケートによる退会理由は以下のようでした。	
1. 高齢化・健康問題	41%
2. その他(1位一仕事の都合、2位一本人死亡、3位一孫の世話)	21%
3. 家族の介護	13%
4. SDに興味を失った。他にやることがある。	7%
5. 他クラブへ転出した	7%
6. 技術についていけなくなった。	6%
7. クラブ内の人間関係	4%

クラブの努力ではなかなか解決が難しい問題が山積してしています。

そこで、上記に関連する質問です ⇒ 回答は、別紙「回答用紙」にご記入ください。

質問3 楽しい例会の方策について、貴クラブで何か工夫をしていますか？

1. その工夫はどんなものでしたか？
2. その効果はどうでしたか？

質問4 クラブの活性化を図るため、例会以外で取り組んでいる工夫がありますか？

1. その工夫はどんなものでしたか？
2. その効果はどうでしたか？

質問5 貴クラブで会員の高齢化・健康問題に対する何か工夫をされていますか？

1. その工夫はどんなものでしたか？
2. その効果はどうでしたか？

III. コーラー・キュアー・リーダーの育成・養成が必要

上記に関連する質問です ⇒ 回答は、別紙「回答用紙」にご記入ください。

質問6 コーラーやキュアー、リーダーを育成・養成するために、どのような教育・指導が必要と思いますか？

以下、アンケート結果に関連する質問です ⇒ 回答は、別紙「回答用紙」にご記入ください。

IV. (質問7) クラブの活性化や会員の拡大を図るために統括支部の研修会や事業で取り上げて欲しいテーマはありますか？

V. (質問8) クラブの活性化・会員の拡大を図るために貴クラブで取り組んでいる工夫がありますか？

VI. (お願いと質問9)

- ・貴クラブで作成したビギナー募集のチラシを 一部 お送りください。(S協のホームページで紹介します。)
- ・作成時どんなところに苦労、工夫をされましたか？